# 102-1 大葉大學 完整版課綱

基本資訊			
課程名稱	網路行銷	科目序號 / 代號	2950 / RMM4080
開課系所	休閒事業管理學系	學制/班級	大學日間部4年1班
任課教師	許立群	專兼任別	專任
必選修 / 學分數	選修 / 3	畢業班 / 非畢業班	畢業班
上課時段 / 地點	(≡)234 / B502	授課語言別	中文

#### 課程簡介

協助學生建立網路行銷基本觀念

#### 課程大綱

請見完整版課綱

### 基本能力或先修課程

無

# 課程與系所基本素養及核心能力之關連

- 休閒專業
- 🏮 規劃管理

領導力

實務執行

- 🌑 問題解決
- 🌒 創新思考

國際觀

自我調適學習

企業倫理

表達溝通

# 教學計畫表

系所核心能力 權重(%) 檢核能力指標(績效指 教學策略 評量方法及配分 核心能力 期末學習【A】 標) 權重 學習成績 成績

[B] [C=B\*A

]

休閒專業	60%	講述法 小組討論 個案務操作(實 驗、習等) 小組片 影學合作 影生 告 告	作業: 20% 課堂討論: 10% 成品製作: 30% 口頭報告: 10% 書面報告: 20% 實驗操作: 10%	加總: 100	60
規劃管理	20%	講述法 小組討論 個案操作(實 驗、上機或 實習等) 小組合作 影片合作 學生上台報 告 專題報告	作業: 20% 課堂討論: 10% 成品製作: 30% 口頭報告: 10% 書面報告: 20% 實驗操作: 10%	加總: 100	20
問題解決	10%	講述法 小個案討論 實務操作(實 驗、上機或 實習合作 別組合作 影片上台報 等 等 等	作業: 20% 課堂討論: 10% 成品製作: 30% 口頭報告: 10% 書面報告: 20% 實驗操作: 10%	加總: 100	10
創新思考	10%	講述法 小個案操作(實 大學生 一個 一個 一個 一個 一個 一個 一個 一個 一個 一個 一個 一個 一個	作業: 20% 課堂討論: 10% 成品製作: 30% 口頭報告: 10% 書面報告: 20% 實驗操作: 10%	加總: 100	10

# 成績稽核

成品製作: 30% 作業: 20% 書面報告: 20% 口頭報告: 10% 實驗操作: 10% 課堂討論: 10%

教科書(尊重智慧財產權,請用正版教科書,勿非法影印他人著作)					
書名	作者	譯者	出版社	出版年	
網際網路行銷	劉文良		?峰出版計	2012	

# 參考教材及專業期刊導讀(尊重智慧財產權,請用正版教科書,勿非法影印他人著作)

書名 作者 譯者 出版社 出版年

#### 無參考教材及專業期刊導讀

上課進度		分配時	分配時數(%)			
週次	教學內容	講授	示範	習作	實驗	其他
1	課程介紹與規範(全國電子商務競賽分組名單/小老師選定)	100	0	0	0	0
	& 智財權宣導(含告知學生應使用正版教科書)					
2	第1章 網路行銷背景—數位經濟時代	100	0	0	0	0
3	第2章 網路行銷導論	100	0	0	0	0
4	第3章 實體企業之網路經營策略	100	0	0	0	0
5	第4章 虛擬企業之網路經營策略	100	0	0	0	0
6	第5章 網路行銷規劃之網路行銷策略	100	0	0	0	0
7	第6章 網路行銷規劃之網路行銷組合	100	0	0	0	0
8	第7章 顧客需求與慾望—網路行銷組合產品(Product)決策	100	0	0	0	0
9	第8章 顧客溝通—網路行銷組合推廣(Promotion)決策	100	0	0	0	0
10	第9章 顧客成本—網路行銷組合定價(Price)決策	100	0	0	0	0
11	第10章 顧客便利—網路行銷組合通路(Place)決策	100	0	0	0	0
12	第11章 網路行銷工具—從大眾到小眾	100	0	0	0	0
13	第12章 行動行銷(M-Marketing)	100	0	0	0	0
14	第13章 網路行銷重要議題	100	0	0	0	0
15	第14章 網路消費者行為	100	0	0	0	0
16	第15章 網路行銷研究與網路行銷資訊系統	50	50	0	0	0
17	成果示範與競賽分享	0	50	50	0	0
18	成果示範與競賽分享	0	50	50	0	0