# 100-1 大葉大學 完整版課綱

基本資訊			
課程名稱	國際行銷人才認證輔導	科目序號 / 代號	2705 / IBM4099
開課系所	國際企業管理學系	學制/班級	大學日間部4年1班
任課教師	李淑茹	專兼任別	兼任
必選修 / 學分數	選修 / 3	畢業班 / 非畢業班	畢業班
上課時段 / 地點	(≡)34N / B504	授課語言別	中文

## 課程簡介

幫助學生熟記國際行銷人才認證的題型

## 課程大綱

單元簡介

內容講析

題庫練習

## 基本能力或先修課程

無

#### 課程與系所基本素養及核心能力之關連

- 🏩 社會倫理
- 🄮 管理知識
- 動整合應用
- 🌑 國際視野
- 🌒 創新思考

双力	1888	-	
ZV	_		1
TA			

系所核心能力 權重(%) 檢核能力指標(績效指 教學策略 評量方法及配分 核心能力 期末學習【A】 標) 權重 學習成績 成績 【B】 【C=B\*A

社會倫理	20%	瞭解專業倫理及社會責任,培養自我省思及人 文關懷的能力	小組討論 實務操作(實 驗、上機或 實習等) 學生上台報 告	小考: 40% 期中考: 30% 期末考: 30%	加總: 100	20
管理知識	10%	培養學生具備基礎商業 知識,並對資訊掌握、 邏輯運用有基礎認知, 具備基礎整合、規劃的 能力。	小組討論 實務操作(實 驗、上機或 實習等) 學生上台報 告	小考: 40% 期中考: 30% 期末考: 30%	加總: 100	10
整合應用	10%	能呈現出相關知識、技 能與態度,能選擇有效 方法將所設定目標完成 ,能有效地達成任務(職 能)所賦予的要求。	小組討論 實務操作(實 驗、上機或 實習等) 學生上台報 告	小考: 40% 期中考: 30% 期末考: 30%	加總: 100	10
國際視野	30%	能夠檢視不同國家、文 化間的差異、且能夠體 會不同國家、文化對個 人行為、態度和溝通的 影響	小組討論 實務操作(實 驗、上機或 實習等) 學生上台報 告	小考: 40% 期中考: 30% 期末考: 30%	加總: 100	30
溝通合作	10%	能向他人學習、教導他 人或對現狀進行檢討反 思,且能使用口語、書 面或其他形式適切地表 達,同時且具備參與、 溝通協調、合作之精神 ,能在多元文化環境中 執行所交付的任務。	實習等) 學生上台報	小考: 40% 期中考: 30% 期末考: 30%	加總: 100	10
創新思考	20%	能以創新的思維來發現 問題及分析、解決問題 的能力。		小考: 40% 期中考: 30% 期末考: 30%	加總: 100	20

## 成績稽核

小考: 40% 期中考: 30% 期末考: 30%

教科書(尊重智慧財產權,請用正版教科書,勿非法影印他人著作)						
書名	作者	譯者	出版社	出版年		
國際行銷1000題庫	中華民國外銷企業協		中華民國外銷企業協	0		
	進會		進會			

## 參考教材及專業期刊導讀(尊重智慧財產權,請用正版教科書,勿非法影印他人著作)

書名 作者 譯者 出版社 出版年

## 無參考教材及專業期刊導讀

上課進度		分配時	分配時數(%)			
週次	教學內容	講授	示範	習作	實驗	其他
1	課程簡介	50	30	20		
2	第一章國際行銷概論	50	30	20		
3	第二章國際經貿環境	50	30	20		
4	第三章國際行銷研究	50	30	20		
5	題庫演練	50	30	20		
6	第四章國家競爭優勢	50	30	20		
7	第五章國際產品決策	50	30	20		
8	第六章國際訂價決策	50	30	20		
9	題庫演練	50	30	20		
10	期中考	50	30	20		
11	第七章國際通路決策	50	30	20		
12	第八章國際行銷溝通決策-人員銷售與促銷	50	30	20		
13	第九章國際行銷溝通決策-廣告與公共關係	50	30	20		
14	第十章國際行銷組織控制與規劃	50	30	20		
15	專題研討 - ECFA	50	30	20		
16	題庫演練	50	30	20		
17	題庫演練	50	30	20		
18	期末考	50	30	20		